

Jumat, 19 Mei 2023

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Axa Financial Tunggu Juknis OJK
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Spin Of USS
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-05-19
Sentimen	Positive

| SPIN OFF UUS ASURANSI |

Axa Financial Tunggu Juknis OJK

Bisnis, JAKARTA — PT Axa Financial Indonesia (AFI) menyatakan perusahaan menunggu Otoritas Jasa Keuangan menerbitkan aturan teknis tentang pemisahan unit usaha syariah asuransi sebelum merealisasikan rencana *spin off*.

Presiden Direktur AXA Financial Indonesia Niharika Yadav mengatakan perusahaan mendukung penuh arahan OJK tentang *spin off* unit usaha syariah (UUS) perusahaan asuransi, apalagi bisnis syariah akan kian tumbuh di Indonesia.

"Kami berkomitmen untuk mendukung rencana OJK untuk *spin off*, tapi kami tetap menunggu regulasi penuh OJK," katanya, Selasa (16/5).

Aturan teknis yang dimaksud merupakan turunan UU No. 4/2023 tentang Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan (UU PPSK) yang ditargetkan rampung pada

Juli 2023, sesuai dengan batas ketentuan yang berlaku enam bulan sejak *omnibus law* sektor keuangan itu diundangkan. Di dalamnya akan diatur pula ketentuan *spin off* unit usaha syariah asuransi menjadi perusahaan sendiri.

Sembari menunggu regulasi rampung, Yadav mengatakan perusahaan akan mempersiapkan diri, di antaranya dengan meluncurkan produk syariah yang mumpuni.

Sebelumnya, Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun merangkap Anggota Dewan Komisiner OJK Ogi Prastomiyono pun mengatakan rancangan POJK (RPOJK) *spin-off* UUS asuransi akan dikonsultasikan dengan DPR.

"Dalam waktu dekat akan dikonsultasikan kepada DPR mengenai item-item yang akan dimasukkan ke dalam kon-

versi UUS *spin-off* menjadi perusahaan asuransi syariah sendiri," ujar Ogi, Kamis (6/4).

Pokok-pokok yang dibahas dalam RPOJK tersebut a.l. ambang batas mengenai batasan mengenai modal perusahaan asuransi syariah. Jika UUS sudah memenuhi ambang batas, maka OJK akan mewajibkannya untuk segera konversi menjadi perusahaan asuransi syariah yang terpisah dari induknya.

Selain itu, jika asetnya UUS sudah melampaui 50% dari aset induknya, maka UUS juga sudah wajib melakukan *spin-off*.

Regulator juga akan memberlakukan batasan waktu UUS untuk konversi menjadi perusahaan asuransi syariah sendiri. Namun, apabila sudah melewati batas waktu, maka OJK akan mengatur rencana atau aksi penggabungan lain di dalam POJK. (Pernita H. Untari)

Judul	Great Eastern Life Indonesia Gunakan Teknologi AI
Nama Media	Media Indonesia
Newstrend	Great Eastern Life Gandeng Bank OCBC
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-05-19
Sentimen	Positive

Great Eastern Life Indonesia Gunakan Teknologi AI

GREAT Eastern Life Indonesia berkomitmen untuk terus berinovasi demi memenuhi kebutuhan nasabah dan mempertahankan kepercayaan nasabah. Salah satu inovasi yang dilakukan ialah penggunaan teknologi *artificial intelligence* (AI) untuk pilihan dana investasi pada produk *unit link*-nya.

Teknologi AI ini misalnya diterapkan pada *unit link* terbaru Great Eastern yakni Great Protection Link dan Great Investlink Protection. Selain menggunakan teknologi AI yang bernama GreatLink

Intelligence Equity Fund, *unit link* ini juga telah disesuaikan dengan aturan baru SEOJK 5/2022 perihal *unit link* produk asuransi yang dikaitkan dengan investasi (PAYDI).

“Dengan adanya inovasi GreatLink Intelligence Equity Fund yang menggunakan teknologi AI sebagai pilihan dana investasi, kinerja investasi juga menjadi semakin optimal untuk nasabah,” tutur Direktur Bancassurance Great Eastern Life Indonesia, Nina Ong, dalam keterangan resmi kemarin.

Nina menambahkan, kedua

unit link ini resmi dipasarkan lewat jalur *bancassurance* melalui mitra strategis Bank OCBC NISP pada 30 Maret 2023. “Masyarakat bisa mendapatkan produk ini di 199 kantor cabang Bank OCBC NISP yang tersebar di 54 kota di seluruh Indonesia,” ujarnya.

Secara terpisah, PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life Indonesia) mewujudkan komitmennya dalam memberikan perlindungan kepada nasabah dengan membayarkan Rp4,3 triliun pada 2022 untuk lebih dari 310.000 klaim

asuransi jiwa dan kesehatan, baik produk asuransi konvensional maupun syariah.

Adapun pada periode kuartal I 2023, Allianz Life Indonesia membayarkan Rp1 triliun untuk lebih dari 70.000 klaim asuransi jiwa dan kesehatan, dari produk asuransi konvensional maupun syariah.

Business Director Allianz Life Indonesia Bianto Surodjo mengatakan pihaknya berkomitmen untuk merealisasikan tujuan melindungi lebih banyak masyarakat Indonesia.

“Kami selalu memastikan untuk memberikan hak nasabah dengan membayarkan klaim yang *legitimate* serta sesuai dengan ketentuan polis yang berlaku dan dimiliki oleh nasabah,” kata Bianto, kemarin. (Try/E-3)

Judul	Allianz Life Bayar Klaim
Nama Media	Kontan
Newstrend	Allianz Life Bayar Klaim
Halaman/URL	14
Tanggal Berita	2023-05-19
Sentimen	Positive

Konter,

Allianz Life Bayar Klaim

JAKARTA. PT Asuransi Allianz Life Indonesia membayarkan Rp 4,3 triliun untuk lebih dari 310.000 klaim asuransi jiwa dan kesehatan. Ini merupakan pembayaran klaim, baik untuk produk asuransi konvensional maupun syariah, sepanjang tahun 2022.

Untuk di periode kuartal I-2023, Allianz Life juga telah membayarkan Rp 1 triliun untuk lebih dari 70.000 klaim asuransi jiwa dan kesehatan. *Business Director* Allianz Life Indonesia Bianto Surodjo menyampaikan, pihaknya berkomitmen merealisasikan tujuannya melindungi lebih banyak nasabah. "Kami selalu memastikan memberikan hak nasabah dengan membayarkan klaim yang *legitimate* dan sesuai dengan ketentuan polis yang berlaku dan yang dimiliki oleh nasabah," ujarnya, kemarin.

Adapun kondisi penyakit kritis yang paling banyak diklaim oleh nasabah tahun 2022 antara lain kanker, stroke, angioplasti dan penatalaksanaan invasif lainnya untuk penyakit jantung koroner, serta serangan jantung pertama.

Arif Ferdianto

Judul	Manulife Indonesia Hadirkan Asuransi Jiwa bagi Pengidap HIV
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Asuransi Jiwa untuk Pengidap HIV
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2023-05-19
Sentimen	Positive

Manulife Indonesia Hadirkan Asuransi Jiwa bagi Pengidap HIV

JAKARTA, ID - PT Asuransi Jiwa Manulife Indonesia (Manulife Indonesia) menghadirkan perlindungan asuransi jiwa bagi individu yang terdiagnosa positif mengidap *Human Immunodeficiency Virus* (HIV). Produk tersebut menjadi terobosan bagi perusahaan untuk lebih inklusif.

Presiden Direktur & CEO Manulife Indonesia Ryan Charland menerangkan, pihaknya berusaha untuk membuat keputusan menjadi lebih mudah dan kehidupan menjadi lebih baik bagi semua orang. Perusahaan sangat bahagia dapat berkontribusi terhadap komitmen untuk membangun masyarakat yang inklusif melalui perluasan ini.

"Keputusan kami untuk memperluas manfaat ini merupakan tindakan nyata untuk melindungi orang yang hidup dengan HIV," terang Ryan dalam keterangan resminya, dikutip Kamis (18/5/2023).

Dia mengungkapkan, *Impact Agenda Global Manulife* bertujuan untuk memberdayakan kesehatan dan kesejahteraan serta mendorong peluang ekonomi yang inklusif. Aspirasi ini menjadi bagian mendukung perjalanan menuju kehidupan yang lebih baik bagi seluruh pemangku kepentingan.

Chief Marketing Officer Manulife Indonesia Aman Kapoor menjelaskan, produk tersebut memungkinkan nasabah untuk menunjuk penerima manfaat selain anggota keluarga inti seperti yayasan sosial. Melalui produk ini, nasabah diharapkan dapat memperoleh perlindungan dan rasa aman.

"Kami memahami bahwa kami dapat menciptakan perlindungan lebih melalui pencapaian manfaat sosial yang kuat sesuai kebutuhan nasabah. Oleh karena itu, kami mengambil langkah ini untuk mendorong kesempatan ekonomi yang inklusif dan sebagai contoh kepemimpinan kami dalam industri asuransi jiwa di Indonesia," jelas Aman.

Infeksi HIV merupakan tantangan kesehatan yang terus meningkat di Indonesia, dimana Kementerian Kesehatan mencatat lebih dari 500 ribu kasus per Juni 2022. Komitmen Manulife Indonesia untuk menawarkan asuransi jiwa bagi komunitas HIV positif sejalan dengan *Impact Agenda Global Manulife*. (pri)

Judul	Perkuat Perlindungan Jiwa Anggota
Nama Media	Tribun Pekanbaru
Newstrend	AXA Attania Link Syariah
Halaman/URL	4
Tanggal Berita	2023-05-19
Sentimen	Positive



Foto:STN/WW

PRODUK UNIT BARU - Presiden Direktur PT AXA Financial Indonesia (AFI) Nihatika Yadav (kiri) dalam sebuah kesempatan. Perusahaan ini meluncurkan produk unit link baru, AXA Attania Link Syariah.

Perkuat Perlindungan Jiwa Anggota

● AXA Financial Indonesia Luncurkan Produk Unitlink Baru

JAKARTA, TRIBUN - PT AXA Financial Indonesia (AFI) meluncurkan produk unit link (PAYDI) baru yaitu AXA Attania Link Syariah sebagai solusi perlindungan jiwa dengan prinsip syariah.

Presiden Direktur AFI, Nihatika Yadav menjelaskan produk unit link ini memberikan manfaat proteksi yang fleksibel, lengkap, dan optimal serta adanya fitur Wakaf yang dapat mengoptimalkan proteksi nasabah.

"AXA Attania Link Syariah merupakan bentuk komitmen perusahaan dalam memenuhi kebutuhan Nasabah untuk memiliki perlindungan jiwa dengan proteksi lengkap," ujarnya di dalam Small Group Exclusive Interview AFI di Jakarta, Selasa (16/5).

Nihatika mengatakan bahwa hadirnya AXA Attania Link Syariah ini juga merupakan kelanjutan dari penerapan SEOUK Nomor 5 Tahun 2022.

"Melalui solusi perlindungan jiwa syariah ini kami berharap dapat terus mendorong pertumbuhan ekonomi syariah dan meningkatkan kesadaran masyarakat akan solusi perlindungan jiwa berprinsip syariah," katanya.

Dia menyebutkan, AXA Attania Link Syariah juga memberikan kebebasan penuh bagi para Nasabah untuk memilih manfaat tambahan antara lain pertama, perlindungan kesehatan menyeluruh yang dibayarkan secara cashless (Easy Health Syariah).

Kedua, perlindungan terhadap penyakit kritis (AXA Critical Care Syariah), ketiga, pembebasan kontribusi berkala apabila Peserta yang Diassuransikan mengalami cacat tetap total atau penyakit kritis (Waiver Platinum Plus Syariah).

Keempat, perlindungan tambahan atas risiko kematian (Term Life Cover Syariah), serta santunan tunjangan untuk peserta yang

diasuransikan saat menjalani rawat inap (Hospital Income and Surgical Plus Syariah).

Sementara itu, Chief of Proposition and Alternate Distribution AFI, Yudhistira Dharmawata menambahkan, di produk ini pihaknya memberikan manfaat spesial yakni ekstra manfaat meninggal dunia saat melakukan ibadah umroh atau haji.

"Manfaat ini tidak ada di konvensional dan memang kami spesial memberikan untuk yang sedang melakukan ibadah umroh ataupun haji," terangnya.

Yudhistira menuturkan, minimal premi AXA Attania Link Syariah yang ditentukan lebih rendah dari produk konvensional.

"Yang di konvensional (premi minimal) kami mulai dari Rp 500.000 per bulan, untuk produk ini kita mulai dari Rp 330.000 per bulan atau Rp 4.000.000 setahun," terangnya. **(kontan)**

Judul	Sun Life Rilis Asuransi Maxima Anugerah
Nama Media	Haluan Padang
Newstrend	Maxima Anugerah Sun Life
Halaman/URL	16
Tanggal Berita	2023-05-19
Sentimen	Positive

PERLINDUNGAN SAAT IBADAH DI TANAH SUCI Sun Life Rilis Asuransi Maxima Anugerah



Indonesia merupakan negara asal jamaah haji terbesar di dunia. [isi](#)

JAKARTA, HALUAN — Sun Life Indonesia meluncurkan produk asuransi unit link syariah

yang tersedia eksklusif. Adapun produk ini hanya tersedia bagi nasabah CIMB Niaga,

yaitu Asuransi Maxima Anugerah. Asuransi Maxima Anugerah

adalah sebuah produk asuransi yang memberikan perlindungan jiwa dan investasi persiapan menjalankan ibadah di Tanah Suci. Produk ini dirancang khusus untuk memberikan ketenangan jiwa dan finansial bagi para jamaah haji dan umroh.

Diketahui Indonesia merupakan negara dengan populasi Muslim terbesar di dunia, dengan jumlah mencapai sekitar 207 juta jiwa atau sekitar 87 persen dari total penduduk Indonesia. Selain itu, Indonesia juga merupakan negara asal jamaah haji terbesar di dunia dengan kuota sebanyak 221 ribu jamaah.

Chief Distribution Officer Sun Life Indonesia Danning Wikanti mengatakan dengan jumlah umat Muslim yang begitu besar, Indonesia memiliki potensi besar dalam pengembangan ekonomi syariah dan produk-produk keuangan sya-

riah seperti asuransi syariah.

"Karena itu, ketersediaan produk-produk asuransi syariah, termasuk produk asuransi unit link syariah seperti Asuransi Maxima Anugerah dari Sun Life Indonesia, menjadi semakin penting untuk membantu masyarakat Muslim Indonesia menjalankan ibadah haji dan memberikan perlindungan finansial pada masa depan mereka," ujarnya dalam keterangan tulis, kemarin.

Ke depan perusahaan berupaya untuk menghadirkan produk-produk inovatif bagi masyarakat Indonesia dan juga menjalin kemitraan strategis dengan CIMB Niaga. Adapun program ini memberikan proteksi jiwa dan investasi persiapan ibadah di Tanah Suci dengan keunggulan #AMAN-Terlindungi.

"Dengan membayar premi selama 5 tahun, nasabah akan mendapatkan perlindungan

selama 25 tahun. Program ini memberikan ketenangan jiwa dan finansial dalam menjalankan ibadah haji atau umroh dengan keunggulan #AMANPenuh-Berkah dan #AMANBeribadah," ucapnya.

Sementara itu, Head of Preferred, Wealth and Insurance Business CIMB Niaga Aniteguh Arief menambahkan pihaknya berkomitmen untuk memberikan pelayanan terbaik dan solusi keuangan yang terbaik kepada konsumen kami.

"Melalui kemitraan kami dengan Sun Life Indonesia, kami dapat menghadirkan produk-produk asuransi yang komprehensif dan sesuai dengan kebutuhan nasabah kami. Kami berharap kemitraan ini akan terus berkembang dan memberikan manfaat yang maksimal bagi nasabah kami di seluruh Indonesia," ucapnya. **(rep)**

Judul	Great Eastern Life Indonesia Manfaatkan Teknologi AI untuk Dana Investasi dan Produk Unit Link Baru
Nama Media	Ekonomi Neraca
Newstrend	Great Eastern Life Gandeng Bank OCBC
Halaman/URL	5
Tanggal Berita	2023-05-19
Sentimen	Positive

Great Eastern Life Indonesia Manfaatkan Teknologi AI untuk Dana Investasi dan Produk Unit Link Baru

NERACA

Jakarta - Great Eastern Life Indonesia pun telah menyempurnakan produk unit link yang ada, baik dari sisi spesifikasi produk maupun layanan. Oleh karena itu, guna menyesuaikan aturan baru OJK tersebut dan mendukung peningkatan angka inklusi keuangan, Great Eastern Life Indonesia didukung oleh mitra strategisnya Bank OCBC NISP menghadirkan produk baru unit link atau PAYDI, GREAT Protection Link dan GREAT Investlink Protection.

Spesifikasi kedua produk unit link baru tersebut tentunya telah disesuaikan dengan aturan baru SEOJK 5/2022. Misal, pada produk GREAT Protection Link, tidak ada cuti premi secara otomatis, Fine Non-Lapsed Guaranteed (NLG) atau jaminan Polis aktif pun tidak diberlakukan sehingga tidak ada jaminan dalam bentuk apa pun meski kondisi nilai investasi kosong atau negatif.

Proporsi alokasi Premi pada produk GREAT Investlink Protection pun telah disesuaikan menjadi 100% Premi Tanggah. Secara transparan, berbagai informasi mulai dari ketentuan baru cuti premi, masa tunggu, proporsi alokasi investasi, laporan kinerja sabdana, hingga contoh ilustrasi perkembangan dana telah tercantum dalam RIPLAI (Ringkasan Informasi Produk dan Layanan) sesuai yang diwajibkan OJK.

Menurut Direktur Bancassurance Great Eastern Life Indonesia, Nina Ong, pihaknya selalu berkomitmen untuk terus berinovasi guna memenuhi kebutuhan nasabah dan mempertahankan kepercayaan nasabah. "Oleh karena itu, kami meluncurkan dua produk unit link yang telah sesuai dengan ketentuan SEOJK 5/2022. Melalui GREAT Protection Link nasabah dapat memiliki ketenangan jiwa dalam mewujudkan berbagai impian dengan adanya proteksi sekaligus investasi yang dirancang mengikuti tujuan investasi nasabah," jelasnya, seperti dikutip dalam keterangannya, Rabu (17/5).

Ia menjelaskan untuk merencanakan keuangan masa depan dengan alokasi proteksi dan investasi yang optimal, nasabah dapat memilih produk GREAT Investlink Protection. "Lalu, dengan adanya inovasi GreatLink Intelligence Equity Fund yang menggunakan teknologi AI sebagai pilihan dana investasi, kinerja investasi juga menjadi semakin optimal untuk nasabah," tutur Nina Ong.

GREAT Protection Link dan GREAT Investlink Protection resmi dipasarkan melalui jalur bancassurance melalui mitra strategisnya Bank OCBC NISP pada 30 Maret 2023. Masyarakat bisa mendapatkan produk ini di 199 kantor cabang Bank OCBC NISP yang tersebar di 54 kota di seluruh Indonesia. Untuk mengetahui dan menggali lebih dalam mengenai kebutuhan calon nasabah, Great Eastern Life Indonesia menyediakan Financial Advisor (FA) yang dapat membantu merekomendasikan produk yang tepat guna. Keberadaan FA ini juga bertujuan memastikan nasabah benar-benar memahami dan merasakan manfaat PAYDI.

Sementara itu, Juky Mariska, Wealth Management Division Head menyatakan sejalan dengan visi Bank OCBC NISP untuk menjadi mitra terpercaya dalam meningkatkan kualitas hidup, pihaknya senantiasa mendukung nasabah untuk melakukan perencanaan keuangan sedini mungkin untuk perlindungan keluarga sekaligus perkembangan investasi. "Untuk itu, nasabah memerlukan berbagai opsi produk keuangan agar lebih leluasa melakukan diversifikasi. Kolaborasi antara Bank OCBC NISP dan Great Eastern Life Indonesia ini dapat memberikan pilihan dan solusi untuk masyarakat yang ingin merencanakan keuangan masa depan dengan lebih baik," jelasnya. [@berita](#)

Judul	Underwriting Jadi Kunci Penting Perusahaan Asuransi Jiwa
Nama Media	Ekonomi Neraca
Newstrend	Seputar Indonesia Underwriting Summit
Halaman/URL	5
Tanggal Berita	2023-05-19
Sentimen	Positive



Judul	Asuransi Acci Care
Nama Media	Tribun Lampung
Newstrend	BRI Life Gandeng BBRI
Halaman/URL	2
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Asuransi Acci Care

ASURANSI BRI Life terus melakukan inovasi dalam memberikan nilai tambah bagi nasabah. Terbaru, perusahaan ini bekerjasama dengan induknya, PT Bank Rakyat Indonesia Tbk (BRI), meluncurkan produk asuransi Acci Care dan Asuransi Life Care untuk para nasabahnya yang melakukan mudik pada saat Lebaran 2023.

Direktur Pemasaran BRI Life Sutadi mengatakan, setiap manajemen perusahaan harus paham pentingnya strategi bisnis di era pertumbuhan teknologi yang pesat ini. "BRI Life memahami kebutuhan asuransi yang diinginkan nasabah, sehingga

kami berusaha objectif dalam menentukan strategic bisnis, dengan melakukan repositioning dan rebranding produk yang sesuai dengan pasar asuransi terkini," kata dia dalam keterangan resminya, Minggu (14/5) lalu.

Acci Care merupakan produk asuransi kecelakaan yang mampu memberikan ketenangan dalam melakukan kegiatan sehari-hari dengan keleluasaan manfaat asuransi sesuai kebutuhan. Dalam produk ini, nasabah yang mengalami meninggal dunia dan/atau cacat total akibat kecelakaan akan mendapatkan manfaat.

Adapun Life Care adalah produk asuransi jiwa yang da-

pat memberikan perlindungan jiwa dari risiko meninggal dunia akibat sakit (alami) maupun kecelakaan. Dengan berbagai inovasi yang dilakukan, BRI Life menargetkan pemegang polis terus meningkat. Pada akhir 2023, pemegang polis sudah mencapai 22 juta.

Untuk lebih meningkatkan jumlah pemegang polis, BRI Life berupaya untuk mempermudah akses dalam memperoleh asuransi. Di samping itu, mereka juga berusaha meningkatkan kepercayaan nasabah maupun calon nasabah terhadap asuransi dengan memberikan kemudahan klaim.(tribun network)

Judul	OJK Sumbagut Terima 282 Pengaduan
Nama Media	Analisa Daily
Newstrend	Pengaduan di OJK KR 5 Sumbagut
Halaman/URL	9
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Januari-April 2023

OJK Sumbagut Terima 282 Pengaduan

Medan, (Analisa)

PadakurunwaktuJanuarihinggaApril2023, ada 282 pengaduan yang diterimaOtoritas Jasa Keuangan Kantor Regional (OJK KR) 5 Sumatera Bagian Utara (Sumbagut). Pengaduan nasabahtersebutditerimaOJKmelaluiAplikasi Portal Perlindungan Konsumen (APPK) dan ada pula yang datang langsung ke Kantor OJK. 'Pengaduan ini telah diterima dan sudah kami tindaklanjuti.

Adapun rincian dari pengaduan ini paling tinggi adalah mengenai perbankan ada 109 pengaduan, disusul pengaduan asuransi sebanyak 87, lalu mengenai perusahaan pembiayaan 48 pengaduan," kata Kepala OJK KR 5 Sumbagut, Bambang Mukti Riyadi, Selasa (16/5).

Kemudian, juga ada pengaduan terkait fin-tech sebanyak 32 pengaduan, pasar modal tiga pengaduan, dana pensiun dua pengaduan serta pegadaian satu pengaduan.

Terkaitpengaduantentangperbankan,paling banyak pengaduan mengenai restrukturisasi kredit.

'Sedangkan pada asuransi, sudah menjadi perhatian banyaknya asuransi bermasalah atau tutup dan lama menunggu proses penyelesaian keuangannya. Contohnya, Jiwasraya atau AJBB," katanya.

Dia menyebutkan, banyak juga pengaduan yang menanyakan tentang Sistem Layanan Informasi Keuangan (SLIK). Namun, sejauh ini OJK bersifat mediasi, tidak sampai ke jalur hukum. (tiwi)

Judul	Tingkatkan Literasi Keuangan Mahasiswa Melalui Seminar
Nama Media	Analisa Daily
Newstrend	Literasi Perta Life di USU
Halaman/URL	9
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Tingkatkan Literasi Keuangan Mahasiswa Melalui Seminar

Medan, (Analisa)

Untuk meningkatkan literasi keuangan di lingkungan masyarakat, khususnya mahasiswa, PT Perta Life Insurance menyelenggarakan seminar bertajuk 'Inklusi dan Literasi' di Universitas Sumatera Utara (USU) Medan, Selasa (16/5).

"Upaya peningkatan literasi dan inklusi keuangan di kalangan mahasiswa merupakan bagian dari Program Perta Life Go to Campus. Dalam program ini, kami memperkenalkan literasi keuangan termasuk perencanaan dan penggunaan keuangan. Medan merupakan kota tujuan pertama kami dan USU satu-satunya kampus yang kami datangi," ujar Direktur Utama Perta Life Insurance, Hanindio WHadi.

Dia berharap, pemahaman mahasiswa terhadap keuangan bertumbuh semakin baik. Dengan begitu, mahasiswa bisa mengetahui cara mengelolauang yang baik, cara mengatur risiko keuangan dalam investasi dan memahami penggunaan financial technology (fintech) agar terhindar dari pinjaman atau investasi ilegal yang saat ini marak terjadi.

"Hasil Survei Nasional Literasi dan Inklusi Keuangan (SNLIK) tahun 2022 yang dilaksanakan OJK menunjukkan bahwa indeks literasi keuangan masyarakat Indonesia 49,68%, naik dibanding tahun 2019 yang berkisar 38,03%. Sementara itu, indeks inklusi keuangan tahun ini mencapai 85,10%, meningkat dibanding periode SNLIK sebelumnya pada 2019

yaitu 76,19%. Hal ini menunjukkan gap antara tingkat literasi dan inklusi semakin menurun, dari 38,16% pada 2019 menjadi 35,42% pada 2022," terangnya.

Karenaitu, lanjutnya, seminar tersebut dilaksanakan sebagai salah satu bentuk komitmen pihaknya untuk turut berpartisipasi aktif dalam upaya peningkatan literasi keuangan terutama literasi asuransi kepada masyarakat.

Jika masyarakat termasuk mahasiswa paham tentang perencanaan keuangan tentu akan turut serta membangun ekonomi yang tangguh dan siap menghadapi kondisi apapun termasuk resesi.

"Program serupa juga akan diselenggarakan di beberapa kota seperti Dumai, Surabaya, Semarang dan Cilacap. Kami juga melakukan talkshow di radio-radio tentang pentingnya mempersiapkan masa depan melalui produk-produk kami yaitu asuransi kesehatan serta pengelolaan dana pensiun," ucapnya.

Sementara, Menteri Hubungan Alumni dan Prestasi Mahasiswa PEMA USU, Mahogra Yuda Muyassar mengapresiasi inisiatif yang dilakukan Perta Life Insurance yang memberikan pengetahuan tentang perencanaan dan pengelolaan keuangan.

"Saya mengimbau generasi muda untuk mempersiapkan diri menghadapi segala kondisi. Dengan demikian, generasi muda ini akan berperan besar dalam pertumbuhan ekonomi dan siap bila terjadi resesi," tandasnya. (tiwi)

Judul	157.358 Polis Jiwasraya Pindah ke IFG Life
Nama Media	Malut Post
Newstrend	Migrasi Polis Jiwasraya
Halaman/URL	16
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

157.358 Polis Jiwasraya Pindah ke IFG Life

**Butuh Rp8,01 Triliun
Selesaikan Migrasi Polis**

Editor : Bukhari Kamaruddin

JAKARTA - PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) saat ini masih menjalankan proses peralihan polis dari Jiwasraya.

Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaja mengungkapkan per 31 Maret 2023 sudah ada sekitar 157.358 polis yang pindah ke IFG Life. Harjanto menjelaskan komposisinya terdiri dari 1.171 polis korporasi dan 156.187 polis ritel. "Liabilitas atas polis yang telah diterima IFG Life dari Jiwasraya sebesar Rp14,1 triliun untuk polis korporasi Rp16,77 triliun atau total Rp30,8 triliun," kata Harjanto, seperti dilansir dari detikcom. Dia mengungkapkan IFG Life juga telah membayarkan klaim polis Rp7,57 triliun yang telah diterima dari Jiwasraya. Terdiri dari Rp3,04 triliun untuk polis korporasi dan Rp4,53 triliun untuk polis ritel. Sepanjang 2022 IFG Life mencatat perolehan profit Rp128,41 miliar dengan risk based capital (RBC) 126 persen.

Untuk diketahui, IFG Life membutuhkan dana Rp8,01 triliun untuk menyelesaikan proses migrasi polis asuransi Jiwasraya. Pemin-dahan polis ini ditargetkan selesai pada 2023.



Kantor IFG Life. #118

Kebutuhan Rp8,01 triliun untuk memindahkan 157 ribu polis lagi dengan nilai liabilitas sebesar Rp7,4 triliun. Sisanya akan digunakan sebagai biaya perpajakan pengalihan portofolio senilai Rp464,53 miliar dan dicadangkan Rp344,53 miliar untuk polis-polis yang statusnya menolak restruk-

turisasi akan dinego ulang. Demi memenuhi kebutuhan pendanaan tersebut, IFG Life mengandalkan Penyertaan Modal Negara (PMN) dari cadangan investasi APBN 2023 senilai Rp3 triliun. Harapannya dana tersebut dapat cair tahun ini juga. (dte/onk).

Judul	Hari Bumi 2023 BCA Life mendukung perlindungan lingkungan dengan menanam 1999 pohon bakau
Nama Media	Guo Ji Ri Bao
Newstrend	Peringatan Hari Bumi
Halaman/URL	B2
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

为庆祝 2023 年地球日 中亚银行人寿支持环保 种植 1999 棵红树林

【本报讯】中亚上市银行 (BCA) 的子公司中亚银行人寿保险公司 (BCA Life) 与 保林基金会 (Yayasan Lindungi Hutan) 合作, 在中爪省三宝壟市 Mangunharjo 海滩种植 1,999 棵红树林, 以此庆祝刚刚过去的 4 月 22 日地球日。

植树造林是为了支持和实现公司经济可持续发展的使命, 这是中亚银行人寿 (BCA Life) 在全国地球日的背景下, 于 2023 年 4 月开展一份保单等于一棵树的植树活动。

此植树活动体现了中亚银行人寿致力于实施政府要求的环境-社会-企业管治的原则。希望种植红树林能够对环境产生积极的影响, 减少海岸磨损、吸收污染空气以及为 Mangunharjo 海滩的小型海洋动物打造多样生物的栖息地。

中亚银行人寿经理兼首席分销官伊娃 (Eva Agrayani) 表示, 根据《No.51/POJK.03/2017 金融服务管理局条例》, 实施可持续的经济是每家公司的义务, 中亚银行人寿亦然。根据所持有的环境-社会-企业管治方案, 实施大规模环境-社会-企业管治的概念是“保护我们的地球-中亚银行人寿”的支柱, 专注于促进环境的可持续性和自然保护。

伊娃于周一 (15/05/2023) 在其书面声明中写道: “我们希望未来中亚银行人寿能够通过与合作伙伴/非政府组织的合作, 一如既往地履行对可持续经济的承诺, 从而能够促进公司内部和在社会中创建绿色生态系统, 因为我们相信, 环境-社会-企业治理的实



(自左至右) 中亚银行人寿经理兼首席分销官伊娃、中亚银行人寿经理兼首席合规官苏卡瓦蒂和保林投资顾问代表哈菲兹

施, 在日后将能保持公司的成功和长期的可持续性。”

伊娃补充说, 种植红树林的数量多达 1,999 棵, 意

味未来中亚银行人寿环境-社会-企业管治的活动, 能够继续为社会和环境做出积极贡献, 为社区创造出更优质的生活。因为中亚银行人寿会一直保护着您。”

伊娃说, 红树林的好处不亚于热带雨林对印尼群岛沿海生态系统的重要性。这对保护海洋生态系统非常需要。她总结道: “这就是促使中亚银行人寿与保林基金会合作的原因, 保林基金会已经活跃了八个年头, 它致力于印尼森林恒存和开展环保的各种活动和运动。”

(BAM/HAN)



种植红树林

Judul	Kilas iNews - Program Magang MNC Life
Nama Media	Global TV
Newstrend	Program Magang MNC Life
Halaman/URL	https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.05/7d86991b9227664de4eaa6173b4d98f09ee22e279df0e16dc4d6aa9834082f29
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive



Judul	Great Eastern Life Gandeng Bank OCBC Hadirkan Produk Unit Link Baru
Nama Media	elshinta.com
Newstrend	Great Eastern Life Gandeng Bank OCBC
Halaman/URL	https://elshinta.com/ekspos/684/great-eastern-life-gandeng-bank-ocbc-hadirkan-produk-unit-link-baru
Tanggal Berita	2023-05-18
Sentimen	Positive

Ekspos

Great Eastern Life gandeng Bank OCBC hadirkan produk unit link baru



Kamis, 18 Mei 2023 - 12:34 | Editor : Sigit Kurniawan



Keterbukaan akses terhadap berbagai produk keuangan perlu didukung oleh pengetahuan dan pemahaman yang jelas tentang produk yang ditawarkan, termasuk dalam hal Produk Asuransi Yang Dikaitkan dengan Investasi (PAYDI).

Dalam proses pemasaran PAYDI, literasi keuangan menjadi salah satu tantangan besar para perusahaan asuransi jiwa.

Survei Nasional Literasi dan Inklusi Keuangan (SNLIK) terbaru (2022) masih menunjukkan adanya gap yang cukup tinggi antara tingkat keterbukaan akses (inklusi) sebesar 85,10% dengan tingkat pemahaman produk (literasi) yang hanya sebesar 49,68%.

Dari sisi regulasi, pada 14 Maret 2022, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) telah mengeluarkan aturan mengenai ketentuan baru PAYDI dalam Surat Edaran (SE) OJK Nomor 5 Tahun 2022 yang berlaku efektif per 14 Maret 2023.

SE OJK 5/2022 ini mengatur tiga aspek utama PAYDI, yakni dari sisi pemasaran, transparansi informasi, hingga tata kelola aset.

Ketiga aspek yang menjadi pembenahan regulasi PAYDI tersebut tentunya bertujuan untuk melindungi dan meningkatkan kepercayaan serta literasi masyarakat akan PAYDI.

Judul	PertaLife Insurance Gelar Inklusi dan Literasi di USU Medan
Nama Media	asianpost.id
Newstrend	Literasi Perta Life di USU
Halaman/URL	https://asianpost.id/pertalife-insurance-gelar-inklusi-dan-literasi-di-usu-medan/
Tanggal Berita	2023-05-18
Sentimen	Positive

PertaLife Insurance Gelar Inklusi dan Literasi di USU Medan

On May 18, 2023 15:11

FINANCE



Medan— Sebagai upaya untuk terus mendukung peningkatan literasi keuangan dilingkungan masyarakat termasuk mahasiswa, PT Perta Life Insurance (PertaLife Insurance) melalui program PertaLife Goes To Campus menyelenggarakan seminar dengan tema “Inklusi dan Literasi” di Universitas Sumatera Selatan (USU), Medan, Sumatera Utara, Selasa, (16/5/2023).

Direktur Utama PertaLife Insurance Hanindio W. Hadi mengatakan, literasi dan inklusi keuangan termasuk perencanaan dan penggunaan keuangan, perlu dikenalkan kepada mahasiswa.

Jika literasi keuangan masyarakat termasuk mahasiswa bertumbuh semakin baik, mahasiswa bisa mengetahui bagaimana mengelola uang yang baik, cara mengatur risiko keuangan dalam investasi, serta memahami penggunaan finansial teknologi (fintek) agar terhindar dari pinjaman atau investasi ilegal yang saat ini marak terjadi.

Judul	Manulife Indonesia Sediakan Asuransi Jiwa bagi Individu dengan HIV Positif
Nama Media	bisnisasia.co.id
Newstrend	Asuransi Jiwa untuk Pengidap HIV
Halaman/URL	https://bisnisasia.co.id/2023/05/18/manulife-indonesia-sediakan-asuransi-jiwa-bagi-individu-dengan-hiv-positif/
Tanggal Berita	2023-05-18
Sentimen	Positive

BISNISASIA.CO.ID, JAKARTA – Manulife Indonesia hari ini mengumumkan terobosan penting dalam komitmennya untuk melindungi seluruh masyarakat Indonesia dengan meluncurkan perlindungan asuransi jiwa bagi mereka yang telah didiagnosa positif mengidap Human Immunodeficiency Virus (HIV).

Selain itu, Manulife Indonesia juga memungkinkan nasabah untuk menunjuk penerima manfaat selain anggota keluarga inti, seperti yayasan sosial, sehingga nasabah dapat memperoleh perlindungan dan rasa aman.

Infeksi HIV merupakan tantangan kesehatan yang terus meningkat di Indonesia, di mana Kementerian Kesehatan mencatat lebih dari 500.000 kasus per Juni 2022. Komitmen Manulife Indonesia untuk menawarkan asuransi jiwa bagi komunitas HIV positif sejalan dengan Impact Agenda global Manulife, yang bertujuan untuk memberdayakan kesehatan dan kesejahteraan serta mendorong peluang ekonomi yang inklusif untuk mendukung perjalanan menuju kehidupan yang lebih baik bagi seluruh pemangku kepentingan.

Manulife Indonesia dan Bank DBS Indonesia Luncurkan MiFirst Life Protector Melalui Aplikasi digibank by DBS "Keputusan kami untuk memperluas manfaat ini merupakan tindakan nyata untuk melindungi orang yang hidup dengan HIV," kata Ryan Charland, Presiden Direktur & CEO Manulife Indonesia. "Di Manulife, kami berusaha untuk membuat keputusan menjadi lebih mudah dan kehidupan menjadi lebih baik bagi semua orang. Kami sangat bahagia dapat berkontribusi terhadap komitmen kami untuk membentuk masyarakat yang inklusif melalui perluasan ini." "Kami memahami bahwa kami dapat menciptakan perlindungan lebih melalui pencapaian manfaat sosial yang kuat sesuai kebutuhan nasabah. Oleh karena itu, kami mengambil langkah ini untuk mendorong kesempatan ekonomi yang inklusif dan sebagai contoh kepemimpinan kami dalam industri asuransi jiwa di Indonesia," ujar Aman Kapoor, Chief Marketing Officer Manulife Indonesia.

(BA-06)

Judul	Asuransi Maxima Anugerah untuk Nasabah CIMB Niaga yang Menjalankan Ibadah Haji
Nama Media	krjogja.com
Newstrend	Maxima Anugerah Sun Life
Halaman/URL	https://www.krjogja.com/peristiwa/read/505690/asuransi-maxima-anugerah-untuk-nasabah-cimb-niaga-yang-menjalankan-ibadah-haji
Tanggal Berita	2023-05-18
Sentimen	Positive

Asuransi Maxima Anugerah Untuk Nasabah CIMB Niaga Yang Menjalankan Ibadah Haji



Ivan Aditya
17 Mei 2023, 19:58 WIB



Krjogja.com - JAKARTA - Sun Life Indonesia meluncurkan produk asuransi unit link syariah yang tersedia eksklusif hanya untuk Nasabah PT Bank CIMB Niaga Tbk (CIMB Niaga) yaitu Asuransi Maxima Anugerah.

Asuransi Maxima Anugerah adalah sebuah produk asuransi yang memberikan perlindungan jiwa dan investasi untuk persiapan menjalankan ibadah di tanah suci.

"Produk ini dirancang khusus untuk memberikan ketenangan jiwa dan finansial bagi para jamaah haji dan umroh," kata Chief Distribution Officer Sun Life Indonesia Danning Wikanti, dalam siaran peranya di Jakarta, Selasa (16/05/2023).

Dikatakan, Indonesia merupakan negara dengan populasi muslim terbesar di dunia, dengan jumlah mencapai sekitar 207 juta jiwa atau sekitar 87 persen dari total penduduk Indonesia. Selain itu, Indonesia juga merupakan negara asal jemaah haji terbesar di dunia dengan kuota mencapai 221 ribu jemaah.

Judul	Penjualan Premi Baru Allianz Syariah Melesat 41,5%, Ini Faktor Pendukungnya?
Nama Media	medcom.id
Newstrend	Premi Baru Allianz Syariah Tumbuh
Halaman/URL	https://www.medcom.id/ekonomi/keuangan/0Kv005Yb-penjualan-premi-baru-allianz-syariah-melesat-41-5-ini-dia-faktor-pendukungnya
Tanggal Berita	2023-05-18
Sentimen	Positive



Penjualan Premi Baru Allianz Syariah Melesat 41,5%, Ini Dia Faktor Pendukungnya?

Jakarta: Unit Syariah [Allianz Life Indonesia](#) (Allianz Syariah) di 2022 mencatat pertumbuhan penjualan premi baru atau APE sebesar 41,5 persen, jauh di atas rata-rata pertumbuhan pasar sebesar 10,6 persen. Untuk kontribusi bruto, Allianz Syariah membukukan Rp1,3 triliun, tumbuh 19 persen dari tahun sebelumnya.

"Total aset Allianz Syariah mengalami pertumbuhan sebesar 4,3 persen, menjadi Rp4,26 triliun. Kesehatan finansial Allianz Syariah yang diukur oleh rasio *Risk-Based Capital* (RBC) Dana Tabarru tercatat sebesar 436 persen," sebut Managing Director Sharia Allianz Life Indonesia Achmad K Permana, dikutip dari keterangan tertulisnya, Kamis, 18 Mei 2023.

Judul	Apa Itu Asuransi Jiwa dan Mengapa Kita Perlu Mempunyainya?
Nama Media	depok.hallo.id
Newstrend	Sosialisasi tentang Asuransi
Halaman/URL	https://depok.hallo.id/lifestyle/448824538/apa-itu-asuransi-jiwa-dan-mengapa-kita-perlu-mempunyainya
Tanggal Berita	2023-05-18
Sentimen	Positive

Apa Itu Asuransi Jiwa dan Mengapa Kita Perlu Mempunyainya?

Genesis Arcello - Kamis, 18 Mei 2023 | 13:30 WIB



HALLO.DEPOK.ID - Asuransi jiwa adalah jenis asuransi yang memberikan perlindungan finansial bagi keluarga atau ahli waris Anda jika terjadi kejadian yang tidak diinginkan seperti kematian atau kecacatan.

Dengan membayar premi setiap bulannya, Anda dapat memastikan bahwa keluarga Anda terlindungi dari kejadian yang tidak diinginkan.

Baca Juga: [Pentingnya Asuransi Mobil versi Qoala](#)

Mungkin ada beberapa orang yang merasa tidak perlu memiliki asuransi jiwa karena merasa masih sehat dan tidak mengalami masalah kesehatan.

Judul	AXA Financial Indonesia Luncurkan Produk Unitlink Baru AXA Attania Link Syariah
Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	AXA Attania Link Syariah
Halaman/URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/axa-financial-indonesia-luncurkan-produk-unitlink-baru-axa-attania-link-syariah
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

AXA Financial Indonesia Luncurkan Produk Unitlink Baru AXA Attania Link Syariah

Rabu, 17 Mei 2023 / 15:21 WIB



KONTAN.CO.ID - JAKARTA. PT AXA Financial Indonesia (AFI) meluncurkan produk *unit link* (PAYDI) baru yaitu AXA Attania Link Syariah sebagai solusi perlindungan jiwa dengan prinsip syariah.

Presiden Direktur AFI, Niharika Yadav menjelaskan produk *unit link* ini memberikan manfaat proteksi yang fleksibel, lengkap, dan optimal serta adanya fitur Wakaf yang dapat mengoptimalkan proteksi nasabah.

"AXA Attania Link Syariah merupakan bentuk komitmen perusahaan dalam memenuhi kebutuhan Nasabah untuk memiliki perlindungan jiwa dengan proteksi lengkap," ujarnya di dalam Small Group Exclusive Interview AFI di Jakarta, Selasa (16/5).

Niharika mengatakan bahwa hadirnya AXA Attania Link Syariah ini juga merupakan kelanjutan dari penerapan SEOJK Nomor 5 Tahun 2022.

Judul	Great Eastern Life Indonesia Kenalkan Teknologi AI untuk Dana Investasi
Nama Media	sinarharapan.id
Newstrend	Great Eastern Life Gandeng Bank OCBC
Halaman/URL	https://sinarharapan.id/blog/2023/05/great-eastern-life-indonesia-kenalkan-teknologi-ai-untuk-dana-investasi/
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Great Eastern Life Indonesia Kenalkan Teknologi AI untuk Dana Investasi

🕒 17 MAY 2023 6 MIN READ



SinarHarapan.id-Keterbukaan akses terhadap berbagai produk keuangan perlu didukung oleh pengetahuan dan pemahaman yang jelas akan produk yang ditawarkan, termasuk dalam hal Produk Asuransi Yang Dikaitkan dengan Investasi (PAYDI).

Dalam proses pemasaran PAYDI, literasi keuangan menjadi salah satu tantangan besar para perusahaan asuransi jiwa.

Survei Nasional Literasi dan Inklusi Keuangan (SNLIK) terbaru (2022) masih menunjukkan adanya gap yang cukup tinggi antara tingkat keterbukaan akses (inklusi) sebesar 85,10% dengan tingkat pemahaman produk (literasi) yang hanya sebesar 49,68%.

Dari sisi regulasi, pada 14 Maret 2022, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) telah mengeluarkan aturan mengenai ketentuan baru PAYDI dalam Surat Edaran OJK Nomor 5 Tahun 2022 yang berlaku efektif per 14 Maret 2023.

Judul	Sinarmas MSIG Life Hadir di Padang, Beri Akses yang Mudah untuk Asuransi Jiwa
Nama Media	hantaran.co
Newstrend	Kantor Keagenan Baru di Padang
Halaman/URL	https://www.hantaran.co/sinarmas-msig-life-hadir-di-padang-beri-akses-yang-mudah-untuk-asuransi-jiwa/
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Sinarmas MSIG Life Hadir di Padang, Beri Akses yang Mudah untuk Asuransi Jiwa

Editor : [Andries](#) — 17 Mei 2023 | 17:39



PADANG, hantaran.co—PT Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG Tbk, resmi membuka kantor keagenan Agency Kantor Mandiri (AKM) YDK Group di Padang, Sumatra Barat, Rabu (17/5).

Pembukaan kantor yang beralamat di Jalan Veteran No. 81A, Padang ini menjadi wujud komitmen perusahaan untuk mempermudah akses masyarakat dalam menjangkau layanan perlindungan asuransi jiwa melalui jalur distribusi keagenan.

BACA JUGA

- [Buruan Ikut Alinia Entrepreneur Bootcamp! CEO Alinia Group Marlis: Digaransi 3 Bulan Jadi Pengusaha](#)
- [Jelang Lebaran 2023, Bank Nagari Painan Sediakan Uang Baru Rp5,5 Miliar Untuk Ditukarkan Nasabah](#)

Presiden Direktur Sinarmas MSIG Life, Wianto Chen menyatakan potensi pertumbuhan bisnis di Kota Padang memiliki prospek yang tinggi.

Judul	Allianz Life Bayarkan Klaim Rp4,3 Triliun di 2022, Kanker dan Stroke Paling Banyak Diklaim
Nama Media	wartaekonomi.co.id
Newstrend	Allianz Life Bayar Klaim
Halaman/URL	https://wartaekonomi.co.id/read499736/allianz-life-bayarkan-klaim-rp43-triliun-di-2022-kanker-dan-stroke-paling-banyak-diklaim
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Allianz Life Bayarkan Klaim Rp4,3 Triliun di 2022, Kanker dan Stroke Paling Banyak Diklaim

Rabu, 17 Mei 2023, 22:34 WIB



Warta Ekonomi, Jakarta - PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life) mewujudkan komitmennya dalam memberikan perlindungan kepada nasabah dengan membayarkan Rp4,3 triliun di tahun 2022, untuk lebih dari 310.000 klaim asuransi jiwa dan kesehatan, baik produk asuransi konvensional dan syariah.

Adapun lima kondisi penyakit kritis yang paling banyak diklaim oleh nasabah di tahun 2022, adalah Kanker, Stroke, Angioplasti dan penatalaksanaan invasif lainnya untuk Penyakit Jantung Koroner, Penyakit Jantung Koroner Lain yang Serius, dan Serangan Jantung Pertama. **Baca Juga: Tumbuh 27,6%, Allianz Life Raup Laba Bersih Rp635,5 miliar di Sepanjang 2022**

Sedangkan pada periode kuartal I tahun 2023, Allianz Life Indonesia terus membuktikan komitmennya membayarkan Rp1 triliun untuk lebih dari 70.000 klaim asuransi jiwa dan kesehatan, dari produk asuransi konvensional dan syariah.

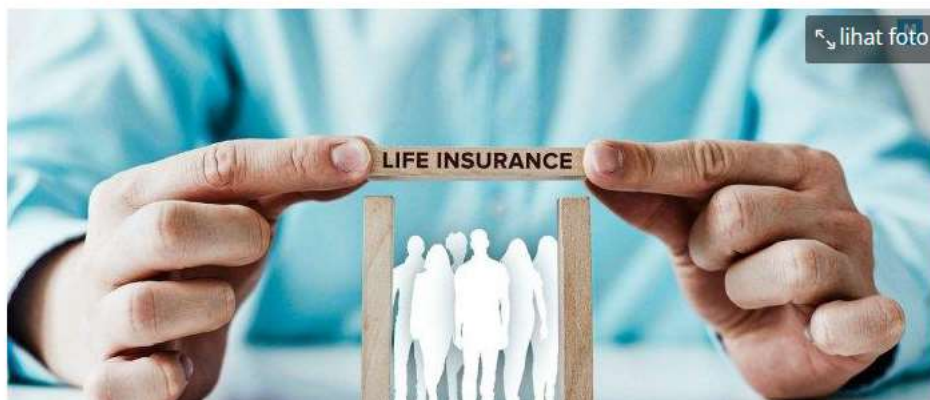
Judul	Laba Bersih Allianz Life Indonesia Meroket 27,6 Persen Jadi Rp635,5 Miliar di 2022
Nama Media	tribunnews.com
Newstrend	Kinerja Allianz Life
Halaman/URL	https://www.tribunnews.com/bisnis/2023/05/17/laba-bersih-allianz-life-indonesia-meroket-276-persen-jadi-rp6355-miliar-di-2022
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Laba Bersih Allianz Life Indonesia Meroket 27,6 Persen Jadi Rp635,5 Miliar di 2022

Rabu, 17 Mei 2023 14:54 WIB

Penulis: [Yanuar R Yovanda](#)

Editor: [Seno Tri Sulistiyono](#)



TRIBUNNEWS.COM, JAKARTA - PT Asuransi [Allianz Life Indonesia](#) (Allianz Life Indonesia) membukukan total aset sebesar Rp41,2 triliun dan mencetak [laba bersih](#) Rp 635,5 miliar di 2022 atau meningkat 27,6 persen dibanding tahun sebelumnya.

Business Director [Allianz Life Indonesia](#) Bianto Surodjo mengatakan, di dalam bisnis selalu ada siklus, demikian pula pada bisnis [asuransi](#).

Walaupun tahun 2022 lalu pertumbuhan industri tertahan, tapi perusahaan memandang perkembangan bisnis ini dalam konteks jangka yang lebih panjang.

Judul	5 Perusahaan Asuransi Jiwa dengan Aset Terbesar di RI, Tembus Puluhan Triliun
Nama Media	idxchannel.com
Newstrend	Kinerja Industri Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://www.idxchannel.com/milenomic/5-perusahaan-asuransi-jiwa-dengan-aset-terbesar-di-ri-tembus-puluhan-triliun
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

5 Perusahaan Asuransi Jiwa dengan Aset Terbesar di RI, Tembus Puluhan Triliun

Milenomic | Ratih Ika Wijayanti | 17/05/2023 10:44 WIB

Ada sejumlah perusahaan asuransi jiwa dengan aset terbesar di RI. Deretan perusahaan asuransi jiwa ini tercatat memiliki aset hingga puluhan triliun rupiah.



IDXChannel – Ada sejumlah perusahaan asuransi jiwa dengan aset terbesar di RI. Deretan perusahaan asuransi jiwa ini tercatat memiliki aset hingga puluhan triliun rupiah.

Sejumlah perusahaan asuransi jiwa beraset jumbo ini merupakan perusahaan joint venture dari perusahaan asing yang telah beroperasi di Indonesia sejak lama. Berikut beberapa daftar perusahaan asuransi jiwa dengan aset terbesar di RI yang menguasai sektor industri ini.

Judul	OJK Terima 282 Pengaduan dari Masyarakat, Didominasi Nasabah Perbankan dan Asuransi
Nama Media	jawapos.com
Newstrend	Pengaduan di OJK KR 5 Sumbagut
Halaman/URL	https://sumutpos.jawapos.com/ekonomi/17/05/2023/ojk-terima-282-pengaduan-dari-masyarakat-didominasi-nasabah-perbankan-dan-asuransi/
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

OJK Terima 282 Pengaduan dari Masyarakat, Didominasi Nasabah Perbankan dan Asuransi

17 May 2023 10:34 AM



SUMUTPOS.CO – Sepanjang Januari hingga April 2023, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) Kantor Regional (KR) 5 Sumatera Bagian Utara (Sumbagut telah menerima 282 pengaduan dari masyarakat.

Dan terbanyak melakukan pengaduan dari Nasabah Perbankan dan Nasabah Asuransi. Hal itu diungkapkan Kepala OJK Bambang Mukti Riyadi didampingi Deputi Direktur Manajemen Strategis, EPK dan Kemitraan Pemda Wan Nuzul dan Deputi Direktur Lembaga Jasa Keuangan (LJK) 1 Anton Purba, Senin (15/5).

“Sejak Januari-April 2023, ada sebanyak 282 pengaduan yang diterima oleh OJK KR 5 Sumbagut. Pengaduan nasabah ini diterima OJK melalui Aplikasi Portal Perlindungan Konsumen (APPK) dan ada yang Datang Langsung ke Kantor OJK. Pengaduan ini akan kami tindaklanjuti,” ujar Bambang.

Judul	Apresiasi Agen Berprestasi, Avrist Assurance Gelar Award Night
Nama Media	kompas.com
Newstrend	Penghargaan Agen Berprestasi
Halaman/URL	https://biz.kompas.com/read/2023/05/17/164535828/apresiasi-agen-berprestasi-avrist-assurance-gelar-award-night
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Apresiasi Agen Berprestasi, Avrist Assurance Gelar Award Night

Kompas.com - 17/05/2023, 16:45 WIB



TERPOPULER

- 1 Jadwal Perempat Final Sudirman Cup 2023, Indonesia Vs China
Dibaca 25.305 kali
- 2 Rudi Boy, Pria Berseragam Ormas yang Palak Sopir Truk di Bogor, Jadi Tersangka
Dibaca 22.452 kali
- 3 Beda Usia 16 Tahun dengan Natasha Rizki, Desta: Kalau Ada Keinginan Mengebu-...
Dibaca 14.737 kali

KOMPAS.com - Avrist Assurance menggelar acara Award Night sebagai bentuk apresiasi perusahaan terhadap agen berprestasi yang berhasil memberikan kontribusi terbaik sepanjang 2022. Penghargaan ini diberikan melalui panggung kemilau Award Night bertajuk "Rockin' Through The Limit" di salah satu hotel ternama di Jakarta.

Acara tersebut turut dihadiri oleh President Director PT Avrist Assurance Simon Imanto, Direktur Bisnis PT Avrist Assurance Jos Chandra, Direktur Keuangan PT Avrist Assurance Ian Ferdinan Natapradja, Direktur Pengembangan Bisnis Jepang Yasuo Sato, serta kepala divisi dan agen Avrist Assurance berprestasi.

Dalam sambutannya, Simon Imanto mengatakan bahwa penghargaan tersebut merupakan bentuk apresiasi perusahaan atas kinerja para agen yang telah memberikan upaya terbaik sehingga berhasil keluar sebagai pemenang.

Judul	Lansia Protes! Tenggat Waktu Konversi Polis Kresna Life Mepet
Nama Media	cnbcindonesia.com
Newstrend	Polemik Konversi Polis Kresna Life
Halaman/URL	https://www.cnbcindonesia.com/market/20230517095955-17-438067/lansia-protes-tenggat-waktu-konversi-polis-kresna-life-mepet
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Negative

Lansia Protes! Tenggat Waktu Konversi Polis Kresna Life Mepet

MARKET - mentari puspadini, CNBC Indonesia

17 May 2023 12:10

SHARE |  



Jakarta, CNBC Indonesia - Pemegang polis PT Asuransi Jiwa Kresna atau Kresna Life menghaturkan keberatan atas tenggat waktu penandatanganan perjanjian konversi pemegang polis menjadi pinjaman subordinasi (SOL).

Seperti diketahui, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) memberi waktu bagi pemegang polis dan manajemen Kresna Life untuk menyosialisasikan dan menghimpun persetujuan terkait SOL, hingga batas waktu paling lambat kurang lebih 2 Juni 2023.

"OJK memberikan waktu kepada manajemen untuk segera menuntaskan program konversi dengan mengirimkan ke OJK perjanjian konversi pemegang polis menjadi pinjaman subordinasi yang telah ditandatangani para pihak (manajemen dan masing-masing pemegang polis) yang memutuskan untuk menyetujui dan diaktakantriikan sesuai ketentuan perundangan paling lambat 30 hari terhitung sejak tanggal 03 Mei 2023," ungkap Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Lembaga Penjamin dan Dana Pensiun Ogi Prastomiyono, Jumat, (5/5/2023).

Salah satu pemegang polis Kresna Life berinisial LT mengatakan tenggat waktu yang diberi OJK sangat singkat. Pasalnya, sosialisasi ketentuan SOL tidak mudah karena para nasabah Kresna Life sebagian besar sudah berusia senja.

Judul	Pemegang Polis Kresna Life Keluhkan Batas Waktu Konversi Pinjaman Subordinasi
Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	Polemik Konversi Polis Kresna Life
Halaman/URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/pemegang-polis-kresna-life-keluhkan-batas-waktu-konversi-pinjaman-subordinasi
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Negative

Pemegang Polis Kresna Life Keluhkan Batas Waktu Konversi Pinjaman Subordinasi

Rabu, 17 Mei 2023 / 22:43 WIB



Reporter: **Arif Ferdianto** | Editor: **Wahyu T.Rahmawati**

KONTAN.CO.ID - JAKARTA. Nasabah atau pemegang polis PT Asuransi Jiwa Kresna yang akrab dikenal Kresna Life merasa diberatkan oleh waktu penandatanganan perjanjian konversi polis menjadi pinjaman subordinasi alias SOL.

Lichu, salah seorang pemegang polis Kresna Life mengatakan bahwa saat ini dia dan nasabah lainnya masih dalam tahap memahami isi dari perjanjian SOL tersebut. Upaya ini dilakukan lewat sosialisasi yang dilakukan melalui pertemuan di aplikasi Zoom setiap hari.

"Berhubung perjanjian tersebut wajib ditandatangani di atas meterai oleh semua pemegang polis dan pihak OJK (Otoritas Jasa Keuangan) meminta untuk diaktanotariikan juga selambat-lambatnya 3 Juni. Sedangkan pemegang polis banyak yang lansia," ujar dia kepada Kontan.co.id, Rabu (17/5).

Dia mengungkapkan, pemegang polis yang kebanyakan berusia lanjut tersebut, kesulitan untuk mengakses data lewat platform digital.

Underwriting, Salah Satu Kunci Industri Asuransi Bisa Bayar Kewajiban ke Nasabah

[f](#) [t](#) [w](#) [in](#) [p](#) [r](#) [i](#) [i](#) INDEKS BERITA



KONTAN.CO.ID - JAKARTA. Setelah pandemi usai, industri asuransi menghadapi tantangan baru. terutama di industri asuransi. *Underwriting* sebagai unit terdepan perusahaan asuransi dalam mengelola risiko harus memiliki bekal yang cukup dan relevan terhadap tuntutan setelah pandemi.

Ketua Perkumpulan *Underwriter* Jiwa Indonesia (Peruji), Radix Yunanto mengungkapkan, salah satu kunci penting dalam perusahaan asuransi jiwa adalah proses *underwriting*.

Judul	Peruji: Underwriting Jadi Kunci Penting Perusahaan Asuransi Jiwa
Nama Media	antaranews.com
Newstrend	Seputar Indonesia Underwriting Summit
Halaman/URL	https://www.antaranews.com/berita/3543111/peruji-underwriting-jadi-kunci-penting-perusahaan-asuransi-jiwa
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Peruji: Underwriting jadi kunci penting perusahaan asuransi jiwa

© Ratu, 17 Mei 2023 13:51 WIB



“Melalui proses *underwriting* yang baik dan benar, masyarakat akan mendapatkan produk asuransi yang tepat dengan beban premi yang sesuai dengan risiko yang dimiliki”

Jakarta (ANTARA) - Ketua Perkumpulan Underwriter Jiwa Indonesia (Peruji) Radix Yunanto menilai proses *underwriting* merupakan kunci penting bagi perusahaan asuransi jiwa.

Underwriting adalah proses yang dilakukan untuk menilai risiko yang mungkin diterima oleh perusahaan asuransi serta menentukan banyak premi yang harus dibayarkan oleh pemegang polis pada tiap periodenya. Underwriting merupakan salah satu proses penting dalam asuransi.

“Melalui proses *underwriting* yang baik dan benar, masyarakat akan mendapatkan produk asuransi yang tepat dengan beban premi yang sesuai dengan risiko yang dimiliki,” kata Radix dalam keterangannya di Jakarta, Rabu.

Judul	Zurich Gandeng Mayapada Beri Perlindungan Asuransi hingga Rp 40 Miliar per Tahun
Nama Media	liputan6.com
Newstrend	Zurich Gandeng Mayapada
Halaman/URL	https://www.liputan6.com/bisnis/read/5289173/zurich-gandeng-mayapada-beri-perlindungan-asuransi-hingga-rp-40-miliar-per-tahun
Tanggal Berita	2023-05-17
Sentimen	Positive

Zurich Gandeng Mayapada Beri Perlindungan Asuransi hingga Rp 40 Miliar per Tahun



Jessica Sheridan

Diperbarui 17 Mei 2023, 13:40 WIB



Share
13



Liputan6.com, Jakarta - Dalam rangka memperluas layanan baru perlindungan kesehatan Zurich Optimal Health Assurance (ZOHA), PT Zurich Topas Life berkolaborasi dengan PT Bank Mayapada Internasional Tbk (Bank Mayapada) dan Mayapada Hospital.

Kolaborasi ini diumumkan dalam konferensi pers *Grand Launching ZOHA* di Rumah Sakit Mayapada, Jakarta Selatan hari Selasa 16 Mei 2023 dan dihadiri langsung oleh Direktur Zurich Topas Life Budi Darmawan, Direktur Komersial Mayapada Healthcare Group Benjamin Winoto, dan Wakil Direktur Utama Bank Mayapada Thomas Arifin.

Enam+



VIDEO: Bencana Keuangan Jika Amerika Gagal Bayar Utang

Salah satu alasan yang mendasari kerja sama Zurich dengan Mayapada pada program layanan ZOHA ini adalah memperluas aksesibilitas. Ini pun didukung oleh Bank Mayapada yang memiliki tujuan terus memperkuat kolaborasi dan memberikan pengalaman atas layanan terbaik.